ประกาศการยาสูบแห่งประเทศไทย
เรื่อง หลักเกณฑ์กำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ พ.ศ. ๒๕๖๓

โดยที่เป็นการสมควรให้การบริหารจัดการสินค้าคงคลังสำหรับใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ ที่มีอยู่เป็นจำนวนมากให้มีปริมาณคงคลังที่เหมาะสม และเพื่อให้เกิดการความคล่องตัวในการดำเนินงานให้มีประสิทธิภาพประสิทธิผลและมีความชัดเจนในการถือปฏิบัติ จึงมีความจำเป็นต้องจัดทำหลักเกณฑ์กำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ เพื่อให้สามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างคล่องตัว ภายใต้หลักการกำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบตามมติที่ประชุมคณะกรรมการการยาสูบแห่งประเทศไทย ครั้งที่ ๘ ประจำปีงบประมาณ ๒๕๖๓ วันที่ ๒๑ เมษายน ๒๕๖๓

อาศัยอำนาจตามความในมาตรา ๒๓ (๒) แห่งพระราชบัญญัติการยาสูบแห่งประเทศไทย พ.ศ. ๒๕๖๑ และข้อ ๑๓ ของข้อบังคับการยาสูบแห่งประเทศไทย ว่าด้วยการปฏิบัติงานของผู้ว่าการและการมอบให้ผู้อื่นปฏิบัติงานแทนผู้ว่าการ พ.ศ. ๒๕๖๑ ผู้ว่าการการยาสูบแห่งประเทศไทยจึงออกประกาศไว้ดังต่อไปนี้

ข้อ ๑ ประกาศนี้เรียกว่า “ประกาศการยาสูบแห่งประเทศไทย เรื่อง หลักเกณฑ์กำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ พ.ศ. ๒๕๖๓”

ข้อ ๒ ในประกาศนี้

“ยสท.” หมายความว่า การยาสูบแห่งประเทศไทย

“คณะกรรมการ” หมายความว่า คณะกรรมการการยาสูบแห่งประเทศไทย

“ผู้ว่าการ” หมายความว่า ผู้ว่าการการยาสูบแห่งประเทศไทย

“ใบยา” หมายความว่า ผลิตภัณฑ์ใบยาของ ยสท. ได้แก่ ใบยาบ่มแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Green Leaf) ใบยาเตอร์กิชบ่มแล้ว (Green Leaf) ใบยาแยกก้านและอบแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Stripped Form/Leaf) ใบยาเตอร์กิชทำความสะอาดแล้ว (Leaf) และใบยาเบอร์เลย์อบแล้ว (Toasted Burley)

“ผลิตภัณฑ์ยาสูบ” หมายความว่า ผลิตภัณฑ์ที่ได้จากการแปรรูปใบยาออกเป็นผลิตภัณฑ์ยาสูบชนิดต่างๆ โดยไม่รวมถึงบุหรี่ซิกาแรต ได้แก่ ยาเส้นไม่ปรุง (Cut Rag)/ยาเส้นไม่ปรุงสำเร็จรูป ยาเส้นปรุง (Cut Rag)/ยาเส้นปรุงสำเร็จรูป ยาเส้นพอง (ไม่ปรุง) ก้านอบแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย และก้านพอง

ข้อ ๓ การขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบต้องบริหารจัดการให้ปริมาณใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบมีปริมาณคงคลังที่เหมาะสมไม่กระทบต่อแผนการผลิตบุหรี่ซิกาแรตของ ยสท.

ข้อ ๔ การขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบแบ่งออกเป็น ๔ แบบ ดังนี้

(๑) ราคาขาย ณ โรงอุตสาหกรรม/Ex-works (EXW)

(๒) ราคาขาย Free on Board (FOB)

(๓) ราคาขาย...

(๓) ราคาขาย Cost and Freight (CFR)

(๔) ราคาขาย Cost Insurance and Freight (CIF)

ข้อ ๕ การกำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบตามข้อ ๔ ให้คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายตามที่กำหนดไว้ในเอกสารแนบท้ายประกาศนี้ สำหรับการกำหนดกำไรจากการขายแต่ละครั้งตามหลักการคำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายดังกล่าวต้องไม่ต่ำกว่าร้อยละ ๑ และมีระยะเวลายืนราคาไม่เกิน ๖ เดือน นับแต่วันที่ ยสท. เสนอราคา

กรณีการดำเนินการขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบที่นอกเหนือจากที่กำหนดไว้ในวรรคหนึ่ง ให้นำเสนอคณะกรรมการพิจารณาเห็นชอบหรืออนุมัติเป็นรายกรณี

ข้อ ๖ การขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบให้ผู้ซื้อชำระเป็นเงินสด โอนเงินผ่านธนาคาร หรือชำระเป็น Cashier's Cheque โดยจะต้องชำระเงินให้ครบถ้วนถูกต้องตามยอดจำนวนสั่งซื้อก่อนการส่งมอบสินค้า และอยู่ภายในระยะเวลาที่กำหนดตามหลักฐานสำคัญในการซื้อขาย

กรณีการขายผลิตภัณฑ์ยาสูบเพื่อใช้ในประเทศ หากหน่วยงานที่เกี่ยวข้องพิจารณาแล้วเห็นว่าการขายเป็นเงินเชื่อหรือโดยวิธีการอื่นใดเป็นประโยชน์ต่อ ยสท. ให้เสนอผู้ว่าการพิจารณาตามความเหมาะสมเป็นรายกรณี

ประกาศ ณ วันที่ ๑๕ เดือน มิถุนายน พ.ศ. ๒๕๖๓

(นายภาณุพัส รัตนกาญจนภัทร)
ผู้ว่าการการยาสูบแห่งประเทศไทย

ต้นฉบับ - (เก็บ) กองพัฒนากฎหมายและระเบียบ สำนักกฎหมาย
สำเนา/คู่ฉบับ - ฝ่ายตลาด
เพื่อทราบและปฏิบัติ
เรียน - ผู้ว่าการ รองผู้ว่าการ (๖)
ผู้ชำนาญการปรุง ผู้ชำนาญการใบยา ผู้ตรวจการ รองผู้ตรวจการ
ฝ่ายตรวจสอบภายใน ฝ่ายอำนวยการและสื่อสารองค์กร ฝ่ายบริการกลาง
ฝ่ายทรัพยากรบุคคล ฝ่ายบัญชีและการเงิน ฝ่ายจัดหาและรักษาพัสดุ
ฝ่ายวิศวกรรมและพัฒนา ฝ่ายใบยา ฝ่ายวิจัยและพัฒนา ฝ่ายยุทธศาสตร์องค์กร
ฝ่ายการแพทย์ ฝ่ายตลาด ฝ่ายขาย ฝ่ายวางแผนการผลิต ฝ่ายโรงงานผลิตยาสูบ ๓
ฝ่ายโรงงานผลิตยาสูบ ๔ ฝ่ายโรงงานผลิตาสูบ ๕ ฝ่ายการพิมพ์
สำนักเทคโนโลยีสารสนเทศ สำนักป้องกับบุหรี่ผิดกฎหมาย สำนักงบประมาณ
สำนักคุณภาพ ความปลอดภัยและสิ่งแวดล้อม
สำนักงานโครงการย้ายโรงงานผลิตยาสูบ สวนอุตสาหกรรมโรจนะฯ
ส่วนงานโครงการย้ายโรงงานผลิตยาสูบ สำนักงานใหญ่ คลองเตย

กิตติศักดิ์ ร่าง
มธุรส พิมพ์
ตรวจ

เอกสารแนบท้ายประกาศการยาสูบแห่งประเทศไทย
เรื่อง หลักเกณฑ์กำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ พ.ศ. ๒๕๖๓
ลงวันที่ ๑๕ มิถุนายน พ.ศ. ๒๕๖๓

การคำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับการกำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบตามประกาศฯ เรื่อง หลักเกณฑ์กำหนดราคาขายใบยาและผลิตภัณฑ์ยาสูบ พ.ศ. ๒๕๖๓ ข้อ ๕ ให้ถือปฏิบัติเป็นไปตามหลักการและรายละเอียดการคำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย โดยกำหนดแบ่งตามกลุ่มผลิตภัณฑ์ ดังนี้

<u>กลุ่มที่ ๑</u> ผลิตภัณฑ์ใบยาแบ่งเป็น ๕ ผลิตภัณฑ์ ได้แก่

(๑) ผลิตภัณฑ์ใบยาบ่มแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Green Leaf) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา
๒) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา
๓) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา
๔) ค่าใช้จ่ายขาย
๕) ค่าใช้จ่ายบริหาร

(๒) ผลิตภัณฑ์ใบยาเตอร์กิชบ่มแล้ว (Green Leaf) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW โดยใช้หลักเกณฑ์เดียวกันกับ (๑) ของผลิตภัณฑ์ใบยาบ่มแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Green Leaf)

(๓) ผลิตภัณฑ์ใบยาแยกก้านและอบแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Stripped Form/Leaf) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา
๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน
๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน
๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน
๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา
๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา
๗) ค่าใช้จ่ายขาย
๘) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๘) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ
๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช
๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

กรณี...

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๘) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๘), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

(๔) ผลิตภัณฑ์ใบยาเตอร์กิชทำความสะอาดแล้ว (Leaf) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW/FOB /CFR/CIF โดยใช้หลักเกณฑ์เดียวกันกับ (๓) ของผลิตภัณฑ์ใบยาแยกก้านและอบแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย (Stripped Form/Leaf)

(๕) ผลิตภัณฑ์ใบยาเบอร์เลย์อบแล้ว (Toasted Burley) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) สารปรุง/สารหอม

๘) ค่าแรงงานทางตรงของการผลิต

๙) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่

๑๐) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปร

๑๑) ค่าบรรจุและภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายผลิต

๑๒) ค่าใช้จ่ายขาย

๑๓) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๕) ๑) – ๑๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๕) ๑) – ๑๓) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

กรณี...

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๕) ๑) – ๑๓), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กลุ่มที่ ๒</u> ผลิตภัณฑ์ยาเส้นแบ่งเป็น ๓ ผลิตภัณฑ์ ได้แก่

(๑) ผลิตภัณฑ์ยาเส้นไม่ปรุง (Cut Rag)/ยาเส้นไม่ปรุงสำเร็จรูป คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) ค่าใช้จ่ายขาย

๘) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

(๒) ผลิตภัณฑ์ยาเส้นปรุง (Cut Rag)/ยาเส้นปรุงสำเร็จรูป คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่ายสำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะ...

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) สารปรุง/สารหอม

๘) ค่าแรงงานทางตรงของการผลิต

๙) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่

๑๐) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปร

๑๑) ค่าบรรจุและภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายผลิต

๑๒) ค่าใช้จ่ายขาย

๑๓) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

(๓) ผลิตภัณฑ์ยาเส้นพอง (ไม่ปรุง) คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) ค่าแรงงานทางตรงของการผลิต

๘) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่

๙) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปร

๑๐) ค่าบรรจุและภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายผลิต

๑๑) ค่าใช้จ่ายขาย

๑๒) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๑๒) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๑๒) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๓) ๑) – ๑๒), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กลุ่มที่ ๓</u> ผลิตภัณฑ์อื่นแบ่งเป็น ๒ ผลิตภัณฑ์ ได้แก่

(๑) ผลิตภัณฑ์ก้านอบแล้ว เบอร์เลย์/เวอร์ยิเนีย คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา (ปันส่วนต้นทุนตามที่กำหนดโดยฝ่ายใบยา)

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) ค่าใช้จ่ายขาย

๘) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๑) ๑) – ๘) การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

(๒) ผลิตภัณฑ์...

(๒) ผลิตภัณฑ์ก้านพอง คำนวณต้นทุนและค่าใช้จ่าย สำหรับการขาย ดังนี้

<u>กรณีการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW</u> ประกอบด้วย

๑) ราคาใบยา

๒) ค่าแรงงานทางตรงของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๓) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่ของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๔) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปรของการแปรสภาพใบยาให้พร้อมใช้งาน

๕) ค่าภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๖) ค่าขนส่งที่ดำเนินการโดยฝ่ายใบยา

๗) สารปรุง/สารหอม

๘) ค่าแรงงานทางตรงของการผลิต

๙) ค่าใช้จ่ายการผลิตคงที่

๑๐) ค่าใช้จ่ายการผลิตผันแปร

๑๑) ค่าบรรจุและภาชนะบรรจุที่ดำเนินการโดยฝ่ายผลิต

๑๒) ค่าใช้จ่ายขาย

๑๓) ค่าใช้จ่ายบริหาร

<u>กรณีการขายราคา FOB</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าบรรจุใบยาขึ้นตู้คอนเทนเนอร์ และค่าขนส่งไปยังสถานที่ส่งมอบสินค้าให้แก่ผู้ซื้อ

๒) ค่ารมแก๊สและออกใบรับรองปลอดศัตรูพืช

๓) ค่าใช้จ่ายอื่นๆ

<u>กรณีการขายราคา CFR</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓) และการขายราคา FOB ๑) – ๓) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าขนส่งระหว่างประเทศจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

<u>กรณีการขายราคา CIF</u> ให้บวกต้นทุน/ค่าใช้จ่าย สำหรับการขายราคา ณ โรงอุตสาหกรรม/EXW ตาม (๒) ๑) – ๑๓), การขายราคา FOB ๑) – ๓) และการขายราคา CFR ๑) เพิ่มเติมดังนี้

๑) ค่าประกันภัยเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงต่อความสูญหายหรือเสียหายของสินค้าระหว่างการขนส่งสินค้าจนถึงท่าเรือ/ท่าอากาศยานปลายทางที่ระบุ

.....